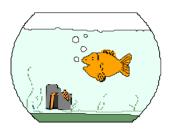
# Cultura Organizacional



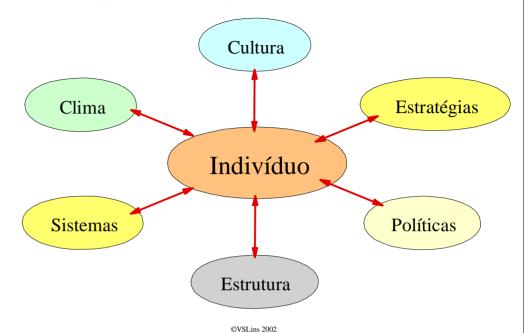
A cultura, num nível mais profundo, pode ser vista como os modelos mentais compartilhados que os membros de uma organização adotaram e admitiram como corretos. Eles não podem dizer prontamente qual é a sua cultura, assim como o peixe, se pudesse falar, não saberia dizer o que é a água.

VSLins 2002

### Cultura da diversão e criatividade

- Clima de colaboração desestruturada a criatividade recíproca.
  - Através de uma extensa interação informal poderia surgir uma idéia.
  - Não havia lembrança de quem tinha contribuído com o quê.
- A Atari contratou um CEO com formação em marketing.
  - Administrar com incentivos individuais e um plano de carreiras.
  - Dizer quem deveria ser recompensado pelo quê.
  - Prêmio individualista e competitivo "engenheiro do mês"
- Consequências
  - Alguns dos melhores engenheiros pediram demissão.
  - Clima competitivo fizeram a diversão e a criatividade diminuírem.

### Arquitetura Organizacional Básica



## Cultura da Tecnologia e Marketing

- Sculley conseguiu ganhar o respeito da cultura Apple?
  - Esforços para fazer da Apple uma empresa melhor encontraram a resistência estabelecida na cultura já existente.
  - A Apple recorreu a um de seus fundadores, Steve Jobs, para voltar ao caminho certo.
- Lou Gerstner se deu bem na IBM?
  - Watson era um vendedor que desenvolveu muitos dos valores e crenças a partir de marketing e vendas.
  - Funcionários IBM argumentaram que uma falha de marketing era a culpada pelos problemas;
    - Embora o lado técnico da IBM fique em evidência de vez em quando, o lado de vendas e marketing sempre predominou.

### Cultura da produtividade

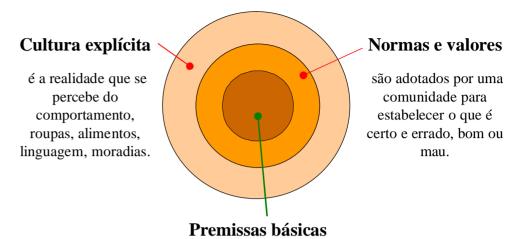
- A Procter & Gamble queria produzir a custos baixos.
  - Organizar as fábricas para aumentar tanto a produtividade quanto a satisfação dos trabalhadores
- Novo conceito de fábrica
  - Maior envolvimento do trabalhador
    - Prêmios que enfatizava habilidades múltiplas, em vez de posição hierárquica ou número de pessoas sob a supervisão
  - Cada fábrica passou a ser uma unidade de negócio,
    - fornecedores e clientes,
    - administração, responsabilidade e autonomia.
  - Sindicatos e gerentes mais tradicionais não aceitaram o conceito
- Solução
  - Montagem de uma nova fábrica,
  - Contratação de um gerente para ela,
  - Ensinaram-lhe fábrica como um negócio auto-administrado.

©VSLins 2002

### Dimensões culturais

Relações	Dilemas	Dimensões culturais	
pesso as	Aplicar rigorosamente as regras ou a brir e xce ções ?	Univers alismo vs. Particularismo	
pesso as	Dar prioridade ao indivíduo ou aos interesses da comunidade?	Individualismo vs. Comunitarismo	
pesso as	Alienar-se ou envolver-se com ne ces sidades dos outros?	Egoísmo vs. Altruísmo	
pesso as	Expressar emoções e sentimentos ou manter-se como expectador?	Afetividade vs. Neutralidade	
tempo	Fazer uma coisa de cada vez ou várias ao mesmo tempo?	Sequenciamento vs. Parale lismo	
e spaço	Local se para do para alguns ou todos numa mesma área?	Privacidade vs. Coletividade	
natureza	A da ptar-se a o a mbiente ou dominá-lo pe la exploração.	Adaptação ou Domínio	

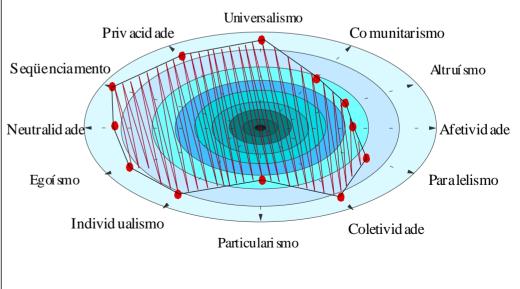
### Cultura percebida



são certezas tácitas, regras e métodos que uma comunidade adota para lidar com problemas e dilemas que ela enfrenta.

©VSLins 200

## Mapa da cultura organizacional



ins 2002 ©VSLins 2002

#### Mapa da cultura organizacional Atendimento Padronizado Produtividade Consenso Trabalho em Equipe Metas Interesses do Todo Respeito pelo Indivíduo Esforços Pontualidade Isolados Inovação Assertiva Atendimento Personalizado

Modelos Mentais

Normas ou mapa dos princípios sócio culturais

Valores

Preconceitos
Idéias pré-concebidas
sem ponderação ou
sem conhecimento
dos fatos

Esquema para compreensão da realidade

Paradigmas

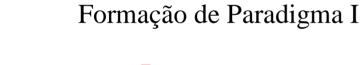
Crenças

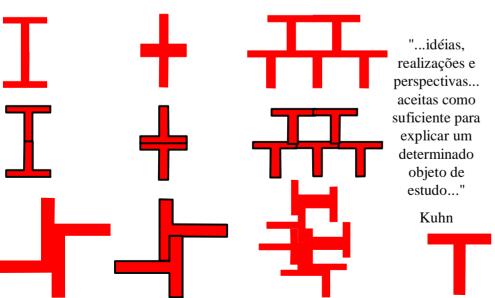
Convicções íntimas de aceitação dogmática

Hábito

Disposição adquirida por repetição de atos que retratam maneira de ser ou viver.

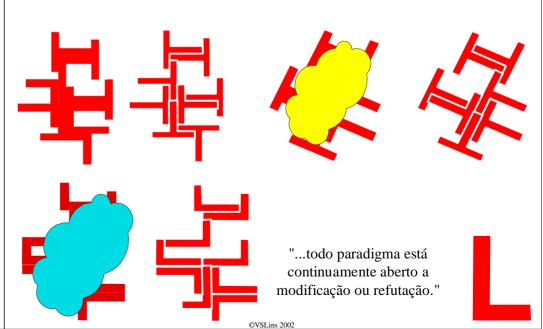
©VSLins 2002





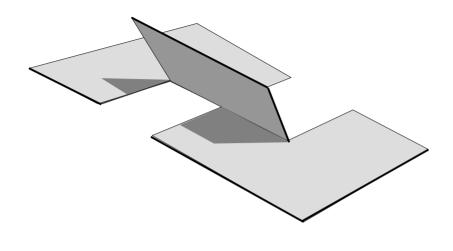
©VSLins 2002

## Formação de Paradigma II



3

## Paradigma geométrico espacial



©VSLins 200

### Paradigmas da Sociedade do Conhecimento

Sociedade industrial	Sociedade do conhecimento	
Hierar quia	Igualdade	
Conformidade	Individualidade e criatividade	
Padronização	Diversidade	
Centralização	Descentralização	
Eficiência	Eficácia	
<b>Especialização</b>	Generalização, interdisciplina, holismo	
Maximização da riqueza mate rial	Conservação dos recursos materiais	
Ênfa se no conteúdo quantitativo	Ênfase na qualidade do resultado	
Segurança	Qualidade de vida e auto-realização	

## Paradigmas educacionais

Sociedade industrial	Sociedade do conhecimento		
Aprender de uma vez por todas.	Aprender a aprender		
Aprendizado como umproduto.	Aprendizado como um processo		
Estrutura autoritária sem incentivo àdivergência.	Estrutura igualitária permitindo a divergência		
Um caminho pré-determinado para o ensino	Muitos caminhos possíveis para a facilitação		
Prioridade para o desempenho.	Prioridade para a a uto-ima gem		
Ênfase no mundo exterior.	Experiência interior encarada como contexto.		
Ênfas e no pens amento analítico e linear	Empenho pela educação par atodo o cérebro.		
Crença básica no "conhecimento livresco"	Complementação com experimentos		
Necessidade social por algum tempo	Processo que dura toda a vida		
Aumento de confiança na tecnologia	Tecnologia apenas a apropriada.		
Conhecimentos num processo de mão única	O profes sor também ap rende com s eus alunos.		

©VSLins 200

## Paradigmas nas eras empresariais

	Produção (1920-1949)	Eficiência (1950-1969)	Qualidade (1970-1989)	Competitividade (1990)
Relação empresa-cliente	Atender ao mercado quanto à quantidade	Produzir e vender	Satisfazer o cliente	Superar a expectativa do cliente
Relação empresa-empregado	O homem é uma extensão da máquina	As pessoas devem ser controladas e avaliadas	Recursos humanos são a chave da Qualidade	As inovações dependem do talento humano
Estilo Gerencial	Relação de capatazia	Relação Chefe / Subordinado	Ênfase no Trabalho de Equipe	Parceria Empresa- Empregados
Relação inter-empresarial	Ênfase na verticalização do processo	Repasse de atividades para fornecedores	Busca de terceirização	Busca de parcerias

### Paralisia e Mudança

#### Paralisia Paradigmática

é a elevada resistência à mudança e consequente insistência em manter a adoção de pressuposições anteriores, impossibilitando a adoção de novas pressuposições, mesmo que aceitas e justificadas.





#### Mudança de Paradigma

Eu estava parcialmente certo, e agora estou um pouco mais parcialmente certo.

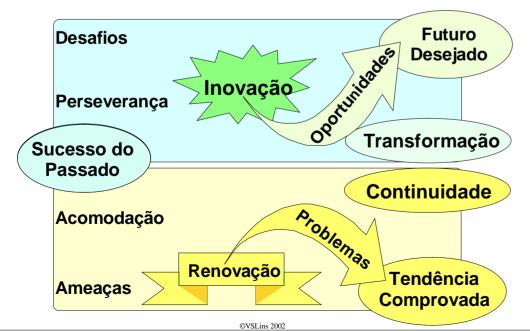
©VSLins 2002

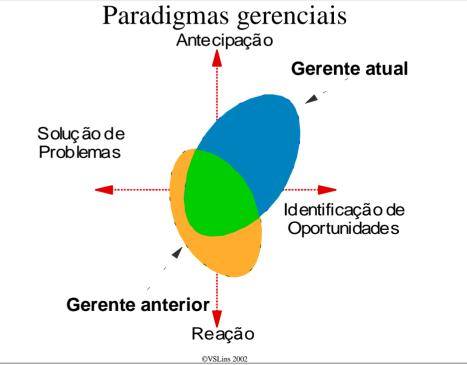
### Paradigmas nos negócios

	<u> </u>	
Havendo paralisia paradigmática	Conseqüência	
Na economia do Negócio	Vulne rá vel	
Na tecno logia que a indústria u tiliza	Obsoleta	
Nos arranjos institucionais	Limitados	
Nos produtos que a indústria vende	Substituíveis	
No sistema de distribuição	Ca ótico	
Na s crenças de como melho r operar	Ineficácia	
Na regulação da indústria	Infl exibilid ade	
No proj et o orga nizac io nal	Inadequado	

©VSLins 200

## Paradigma da Transformação





©VSLins 2002 5 http://SergioLins.blogspot.com

### Cultura operacional

- Qualquer ação é em última instância a ação de pessoas.
  - O sucesso depende sempre do conhecimento, habilidade e compromisso de pessoas.
  - Conhecimento e habilidade requerido são "locais" e baseados na tecnologia central da empresa.
- Mesmo com todo o cuidado da engenharia de produção e das regras e rotinas especificadas...
  - Operadores tem que ter a capacidade de lidar com surpresas.
- A maioria das operações envolvem interdependência entre elementos separados do processo...
  - Operadores devem ser capazes de trabalhar como um time
  - O trabalho em time valoriza em alto grau a comunicação aberta, confiança mútua, e o compromisso.

©VSLins 2002

### Cultura Executiva

- Foco financeiro
  - Sem sobrevivência financeira e crescimento não existe retorno para acionistas ou sociedade.
- Foco na auto imagem
  - O ambiente econômico é permamentemente competitivo e potencialmente hostil e muma guerra não se pode confiar em ninguém;
  - Não se pode obter dados confiáveis porque os subordinados apresentam o que pensam que querem ouvir e o executivo deve confiar cada vez mais no próprio julgamento pessoal.
- Foco hierárquico e individualista
  - Organização e gerência são intrinsecamente hierárquicas;
  - Hierarquia é a medida do status e sucesso e meio primário de manter controle;
  - Temos que ser um time, mas contabilmente temos que ser indivíduos: "vocês estão todos competindo pelo meu lugar".
- Foco em comando e controle
  - A organização é muito grande, despersonalizada, abstrata e deve ser administrada por sistemas, regras, rotinas e rituais - "máquinas e burocracia"

### Cultura Tecnológica

- Valoriza a proatividade e o otimismo;
- Baseada em ciencia e tecnologia disponível;
- Estimulada por problemas a serem superados;
- Pragmática na busca por resultados e produtos úteis;
- Perfeccionista e voltada para elegância, simplicidade, precisão;
- Preferência por soluções que não dependam de pessoas especiais;
- Visualiza máquinas elegantes e processos trabalhando em harmonia sem intervenção humana;
- Orientada para segurança e planos de backup;
- Preferência por pensamento quantitativo linear, simples causa e efeito com visão absolutista da realidade;
- Atrativa para pessoas que orientam carreira pessoal para competência técnica funcional e desafios.

©VSLins 2002

#### Cultura e Organização Sucesso Hábitos Adaptar Evoluir Oportunidades . Negócio Organização Valores Visão do Mundo Crenças Cultura **Paradigmas** Resolver Modificar **Preconceitos**

©VSLins 200

ins 2002

### Fusões, Aquisições e Joint Ventures

- Empresas que desenvolveram uma cultura própria
  - Compram outra empresa
  - Fundem-se
  - Assumem compromisso em parcerias e joint ventures
- Emergem questões culturais
  - Existe um discurso comum:
    - "Aproveitaremos o melhor das duas culturas",
  - Evidências mostram que se dá pouca atenção
  - Padrões possíveis: separação, dominação ou mistura.

©VSLins 2002

#### Cultura Dominante

- Explícito, como quando uma empresa adquire outra
  - Intel comprou uma fábrica de semicondutores da DEC,
    - a nova gerência anunciou que a fábrica teria que operar com o método da Intel
       e ponto final.
  - Quando a Hewlett-Packard comprou a Apollo,
    - Treinou-se de maneira coercitiva os funcionários da empresa para que adotassem o "jeito HP de trabalhar".
- Dominação menor nas chamadas fusões entre iguais
  - Toda fusão é uma aquisição
    - Independente de toda a retórica sobre aproveitar o melhor de cada cultura
  - Uma cultura sempre acaba dominando,
    - Essa realidade pode não ser visível por algum tempo
- Uma organização bi-nacional pode ser dominada pela cultura onde estiver localizada a sede do conglomerado

### Culturas Separadas

- · Conglomerados com subsidiárias tendo suas próprias identidades:
  - Construção civil, da mineração, do engarrafamento de água
  - Impossível implementação de uma cultura comum
  - Executivos seniores de cada indústria vistos como "propriedade da empresa" e disponíveis sempre que necessário
- Perigoso remover executivos das organizações em que haviam conquistado seu sucesso.
- Empresa incorporando empresas locais similares numa região inteira,
  - Agressivamente, as deixava sozinhas e escondia a operação
  - Clientes precisavam continuar confiando nas empresas locais com as quais sempre negociaram.
- Em casos como esse, as culturas precisam ser "alinhadas",
- Interesses de uma não deve atravessar os interesses da outra.

©VSLins 20

#### Culturas Misturadas

- A mistura, que usa o melhor das duas culturas
- Um novo conjunto de valores vendido às várias unidades culturais
- Comparação dos vários sistemas e procedimentos
  - com os das empresas que a formaram
  - e com o que é externamente visto como uma "prática melhor",
  - Padronização de novos procedimentos na organização resultante.
    - nova organização pega o sistema de contabilidade de uma empresa, o sistema de recursos humanos de outra...
- Equilíbrio das forças e manutenção da imagem da fusão
  - diretor muitas vezes vem de uma companhia e o presidente de outra, ou
  - anunciado um sistema de sucessão que alterna os funcionários mais antigos de cada organização.
    - Preservação da imagem pública da fusão, mas nenhuma garantia de que, a partir da padronização dos sistemas, as culturas se misturaram.

SUins 2002

### Empresa em fase de crescimento

- Busca da estabilidade
- Proliferação da cultura
- Acredita que a cultura é a base do sucesso.
  - A cultura é a principal fonte de identidade organizacional, sob o controle dos fundadores,
  - um reflexo de suas crenças e valores, com ampla aceitação e desafiá-la equivale a questionar o fundador.
  - Elementos culturais se tornam sagrados e difíceis de mudar.
- Mudança cultural é uma questão de evolução e reforço dos elementos culturais.

©VSLins 2002

### Empresas Antigas

- Requer transformação
  - sob grande pressão do tempo, para evitar sérios danos econômicos.
  - mesmo processo de transformação das empresas de meia-idade,
  - pouco tempo e grande quantidade de mudanças necessárias
    - indispensáveis medidas drásticas
    - Para muitos funcionários, é difícil desaprender ou abandonar aquilo a que estão acostumados;
    - ou eles saem da organização, ou desiste-se deles, porque "resistem fortemente à mudança".
- Se a tentativa de operar mudanças falhar, a organização pode ir à falência - e começar tudo de novo, ...
  - construindo uma cultura nova com uma nova gerência, ou sendo comprada e encontrando uma nova cultura que lhe será imposta.

### Organização de Meia-idade

- Já teve várias gerações executivos profissionais
- Pode evoluir para unidades múltiplas
  - funções, produtos, mercados ou áreas geográficas
  - sub-culturas próprias

#### Desafios

- Manter elementos da cultura que continuam adequados e relacionados com o sucesso da organização.
- Integrar, misturar ou, pelo menos, alinhar as várias sub-culturas.
- Identificar e mudar aqueles elementos da cultura que podem ser cada vez menos funcionais à medida que as condi-ções do ambiente externo mudam
- A mudança cultural torna-se uma transformação

©VSLins 200

### Considerações

- A cultura pode ser avaliada por meio de processos de entrevistas individuais e em grupo;
- A cultura não pode ser avaliada por meio de estudos detalhados previamente elaborados ou questionários;
- A avaliação da cultura tem pouco valor, a menos que esteja ligada a algum problema ou questão organizacional;
- O processo de avaliação deve primeiro identificar as suposições culturais, para, depois, avaliá-las;
- Em qualquer processo de avaliação cultural, é preciso ser sensível à presença de subculturas;
- A cultura pode ser descrita e avaliada no nível do que se percebe, dos valores e normas, e das premissas básicas que as certezas tácitas compartilhadas;

000

### Papel do Consultor de Cultura

- 1. Educar a empresa com relação ao conceito de cultura e o que estiver envolvido em uma mudança cultural.
- Ajudar a empresa a definir com maior clareza a nova maneira de trabalhar para atingir os valores que forem articulados.
- 3. Ajudar a empresa a definir que elementos da sua cultura ajudariam nas mudanças e quais atrapalhariam.
- 4. Ajudar a empresa a desenvolver um programa de mudança cultural para lidar com os empecilhos.

### Bibliografia

- Edgar H. Schein (1999) Guia de Sobrevivência da Cultura Corporativa.
- Edgar H. Schein (1999) Three Cultures of Management: The Key to Organizational Learning in the 21st Century.
- Charles Hampden-Turner & Fons Trompenaars (1999) Building Cross-cultural Competence . How to
  Create Wealth from Conflicting Values.
- Charles Hampden-Turner & Fons Trompenaars (1989) Riding the Waves of Culture: Understanding
  Diversity in Global Business.
- Joel Barker(1993) Paradigms: the business of discovering the future.
- Buckminster Fuller(1982) **SYNERGETICS: Explorations** in the Geometry of Thinking.
- Daryl R. Conner(1993) Managing at the Speed of Change: How Resilient Managers Succeed and Prosper Where Others Fail.

- Blake, R. R., Mouton, J. S., & McCanse, A. A. (1989) -Change by Design.
- Peter A. Corning, Ph.D(1996). Synergy, Cybernetics, and the Evolution of Politics.
- John Kotter & James Haskett(1999) Corporate Culture and Performance
- Barry Phegan(1995) Developing Your Company Culture: The Joy of Leadership a Handbook for Leaders and Managers
- Kim S. Cameron, Robert E. Quinn(1999) Diagnosing and Changing Organizational Culture.
- Peter A. Corning(2002) Nature's Magic: Synergy in Evolution and the Fate of Humankind.
- About Business Majors. **Organizational Culture** <u>http://businessmajors.about.com/library/weekly/aa1</u> 00499 htm
- Family Business Experts. **Organizational Culture** http://www.family-business-experts.com/

ins 2002 ©VSLins 2002